

NOM DEL PROJECTE:

IMPULSORA/ES:

DATA:

OBJECTIUS

PROBLEMA

Quin és el principal problema que es resol amb la teva proposta?

Alternatives existents

Quins altres projectes o empreses tenen els teus segments com alternativa?

SOLUCIÓ +
Activitats clau

Quina solució donem al problema detectat i com aproparem la proposta a la clientela o beneficiàries

INDICADORS CLAU

PROPOSTA

Proposta de valor social

Proposta de valor client

Què obté la client que paga pels teus productes/ serveis?

AVANTATGE
DIFERENCIAL

Per què tindrà èxit aquest projecte? Què fa que aquest projecte sigui únic i la teva competència no el pugui copiar?

CANALS

Com et comuniquis amb les teves clients i beneficiàries? Com els hi fas arribar el producte/ servei?

SEGMENTS

Client

Quina persona o organització pagarà pels teus serveis?

Beneficiària

Qui ho rebrà?

ESTRUCTURA DE COSTOS

SOSTENIBILITAT FINANCERA

Quins ingressos i inversions es faran?

IMPACTE

Quin impacte social, ambiental i econòmic tindrem i quines seran les beneficiàries? Quines són les mètriques que ens indicaran el bon funcionament de l'entitat?

Versió adaptada de Social Lean Canvas
Creat per Thais Lloret
(CC BY-SA 3.0)